

PERMINTAAN PROPOSAL

RENCA BISNIS PRODUSEN TEMPE UNTUK MENINGKATKAN PRODUKSI SERTA KONSUMSI TEMPE KACANG KORO DAN KACANG CAMPURAN DAN KACANG CAMPURAN

**Dikeluarkan oleh
The Global Alliance for Improved Nutrition (GAIN)**

DAFTAR ISI

I. LATAR BELAKANG PROYEK DAN RUANG LINGKUP PEKERJAAN	2
II. INSTRUKSI UNTUK BERPARTISIPASI	5
III. SYARAT DAN KETENTUAN PENGAJUAN PROPOSAL	7
IV. PENAWARAN	9

LATAR BELAKANG PROYEK DAN RUANG LINGKUP PEKERJAAN

TENTANG GAIN

Global Alliance for Improved Nutrition (GAIN) adalah yayasan yang berbasis di Swiss, diluncurkan di PBB pada tahun 2002 untuk menangani penderitaan manusia akibat kekurangan gizi. Bekerja sama dengan pemerintah dan sektor bisnis, kami berupaya mengubah sistem pangan agar dapat menyediakan makanan yang lebih bergizi bagi semua orang.

Di GAIN, kami percaya bahwa setiap orang di dunia harus memiliki akses makanan yang bergizi dan aman. Kami bekerja untuk memahami dan memberikan solusi spesifik terhadap tantangan ketahanan pangan yang dihadapi oleh masyarakat. Dengan memahami bahwa tidak ada model "satu ukuran untuk semua", kami mengembangkan aliansi dan membangun program yang disesuaikan dengan menggunakan berbagai pendekatan yang fleksibel.

GAIN membangun aliansi antara pemerintah, bisnis lokal dan global, serta masyarakat sipil untuk memberikan perbaikan berkelanjutan dalam skala besar. Kami adalah bagian dari jaringan global mitra yang bekerja sama untuk menciptakan solusi berkelanjutan terhadap masalah kekurangan gizi. Melalui aliansi, kami memberikan dukungan teknis, finansial, dan kebijakan kepada para pelaku utama dalam sistem pangan. Kami menggunakan pembelajaran spesifik, bukti dampak, dan hasil dari proyek dan program untuk membentuk dan mempengaruhi tindakan pihak lain.

Berkantor pusat di Jenewa, Swiss, GAIN memiliki kantor perwakilan di Denmark, Belanda, Inggris, dan Amerika Serikat. Selain itu, kami memiliki kantor negara di Bangladesh, Ethiopia, India, Indonesia, Kenya, Mozambik, Nigeria, Pakistan, dan Tanzania. Program dan proyek dilaksanakan di berbagai negara lainnya, khususnya di Afrika dan Asia.

LATAR BELAKANG

Global Alliance for Improved Nutrition (GAIN) menerbitkan Permintaan Proposal / *Request for Proposal* (RFP) untuk Produsen Tempe Kacang Koro dan kacang campuran ¹. Tujuan dari RFP ini adalah untuk melibatkan produsen tempe kacang koro dan kacang campuran untuk menyusun rencana bisnis yang akan dipilih untuk menerima dana hibah.

Baru-baru ini, GAIN memiliki fokus khusus untuk berkontribusi pada transformasi sistem pangan di negara-negara tempat GAIN bekerja, sekaligus mempromosikan manfaat lingkungan dan gizi mengingat risiko dan tekanan yang semakin meningkat akibat perubahan iklim global. Di bawah program *Nourishing Food Pathway* (NFP), GAIN bertujuan untuk meningkatkan keterkaitan antara lingkungan dan gizi guna menunjukkan bukti bahwa konsumsi makanan yang berkelanjutan dengan nilai gizi mikro yang tinggi dan jejak lingkungan yang rendah akan berkontribusi pada pergeseran pilihan diet yang lebih sehat dan ramah lingkungan.

¹ Proporsi campuran 50:50

Melalui program NFP di Indonesia, GAIN telah melakukan penilaian awal terhadap sumber protein yang akan menjadi bukti konsep untuk intervensi dalam memperkenalkan jejak lingkungan yang lebih rendah dalam rantai nilai pangan sekaligus bekerja sama dalam aliansi untuk melakukan advokasi tentang konsumsi pangan berkelanjutan. Tempe kacang koro dan kacang campuran telah dipilih sebagai salah satu pangan prioritas terkait dengan nilai gizinya yang tinggi dan jejak lingkungannya yang lebih rendah. Ridha (2020) telah melakukan analisis rantai nilai yang menyeluruh pada industri tempe dengan fokus pada tiga wilayah yang merupakan produsen tempe terbesar (Lampung, Bogor, dan Yogyakarta). Studi tersebut menunjukkan bahwa sebagian besar produsen tempe besar menggunakan kedelai impor, yang meningkatkan risiko jejak lingkungan yang lebih tinggi akibat emisi yang dihasilkan dari perjalanan distribusi jarak jauh. Rantai nilai tempe yang menggunakan jenis kacang-kacangan alternatif masih kurang dimanfaatkan sekaligus memberikan peluang untuk melihat kelayakan dari aspek konsumsi dan pemasaran. Hal ini juga dapat berfungsi sebagai contoh untuk produksi/pengolahan yang lebih ramah lingkungan karena dapat mengurangi potensi emisi dan menerapkan pertanian yang lebih tahan terhadap perubahan iklim dalam proses budidaya di lahan.

GAIN berkomitmen untuk mendukung produsen tempe kacang koro dan kacang campuran untuk mengembangkan bisnis mereka melalui penyelesaian masalah, pelatihan, bimbingan ahli, dan merealisasikan rencana bisnis mereka. Maka dari itu, GAIN akan mencari dua produsen tempe kacang koro dan kacang campuran untuk menerima dana hibah guna mengembangkan bisnis tempe kacang koro dan kacang campuran.

RUANG LINGKUP PEKERJAAN DAN HASIL YANG DIHARAPKAN

Kegiatan akan dilaksanakan mulai dari 1 Desember 2024 hingga 1 Desember 2025.

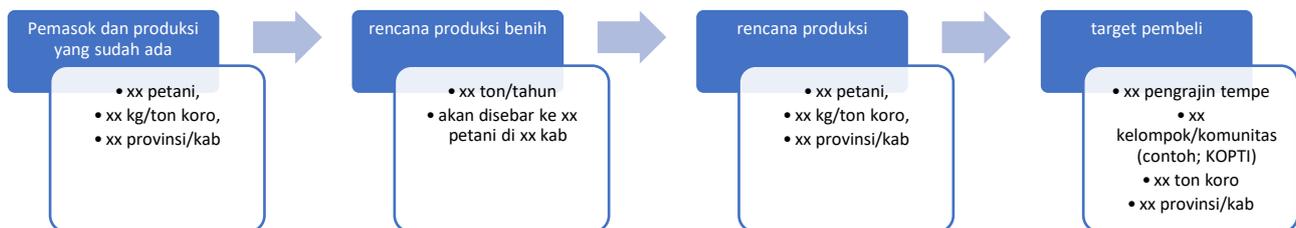
Aplikasi yang akan terpilih harus memenuhi kriteria berikut:

- Berkomitmen untuk mempromosikan tempe kacang koro dan/atau kacang campuran
- Diutamakan yang memiliki pengalaman bertahun-tahun dalam memproduksi tempe kacang koro dan/atau kacang-kacangan campuran.
- Terdaftar secara hukum sebagai entitas (sebagaimana dibuktikan dengan *Nomor Induk Berusaha / NIB*)
- Diutamakan yang memiliki pengalaman bekerja dengan mitra pembangunan dan organisasi
- Kesiapan untuk bekerja sama dengan konsultan bisnis untuk mengembangkan bisnis tempe kacang koro dan/atau kacang campuran.

Produsen tempe memberikan informasi dalam proposal mereka (format proposal pada lampiran 1) termasuk:

- Data pasokan bahan baku koro dan kacang-kacangan, serta data petani atau pemasok mereka (jika bekerjasama dengan petani)
- Pengalaman dan rencana bisnis, tujuan, dan strategi untuk mempromosikan tempe kacang koro atau campuran;
 - Sertakan pemasok potensial dan permintaan pasar
 - Sertakan Skenario untuk pengembangan dan peningkatan skala di masa depan

- Dukungan lain (strategis) dan manajemen keuangan
- Kapasitas tim/ anggota



Gambar 1 Contoh skenario pengembangan bisnis

TUJUAN

Untuk meningkatkan penggunaan kacang koro dan kacang-kacangan alternatif lainnya dalam produksi dan konsumsi tempe di Indonesia (Jawa Barat, DKI Jakarta, Yogyakarta dan Jawa Tengah). Kami akan bekerjasama dengan produsen tempe untuk mendukung bisnis mereka dalam memproduksi tempe kacang koro dan/atau tempe dari campuran kacang-kacangan.

HASIL YANG DIHARAPKAN

- Draf rencana bisnis dengan kegiatan dan target yang terperinci, termasuk;
 - Target peningkatan produksi biji kacang koro
 - Jumlah petani yang ditargetkan untuk menyerap benih dan memproduksi kacang koro
 - Peningkatan jumlah (kg/ton) dari target produksi kacang koro
 - Jumlah produsen tempe yang ditargetkan untuk menyerap kacang koro
 - Target peningkatan penjualan tempe kacang koro dan/atau kacang-kacangan campuran.
- Laporan bulanan tentang progres bisnis (melibatkan data aktivitas petani, bahan mentah yang diproses, jumlah tempe atau produk yang dihasilkan, pendapatan penjualan)
- Laporan keuangan untuk setiap permintaan pembayaran (sesuai dengan ketentuan yang tercantum dalam kontrak yang akan disepakati bersama)
- Laporan akhir / final
- Dokumentasi (foto dan video kegiatan).

PETUNJUK UNTUK MERESPON

Bagian ini menjelaskan proses untuk menanggapi permintaan ini. Pelamar disarankan untuk meninjau bagian ini sebelum membuat proposal.

BATAS WAKTU

Email copy:

- Proposal dikirim dengan subjek **Rencana Bisnis Tempe Kacang koro atau Tempe Kacang Campuran [Nama organisasi]**
- Proposal yang sudah lengkap harus dikirimkan melalui email ke rfp@gainhealth.org CC ke: GAINIndonesia@gainhealth.org paling lambat pukul 17:00 WIB pada tanggal **8th November 2024**.

Hardcopy:

Atau dapat mengirimkan proposal dalam **bentuk hardcopy** ke:

Kantor GAIN Indonesia

Menara Palma, Lantai 7 Suite 705, Jalan HR Rasuna Said, Kav. 6. Blok X-2, Jakarta Selatan,

Indonesia T: +62 21 57956031

ANGGARAN

Pelamar diwajibkan untuk memberikan rincian anggaran biaya yang dibutuhkan. Jumlah anggaran akhir harus disetujui oleh GAIN sebelum memulai proyek.

KONTAK

Jika memiliki pertanyaan silakan kirimkan semua pertanyaan dan komunikasi lainnya pada kontak di bawah ini. Tanggapan tidak akan dirahasiakan kecuali jika melibatkan informasi pribadi.

Email: eyunindio-sari@gainhealth.org CC: GAINIndonesia@gainhealth.org

TIDAK DAPAT DITERIMA

Proposal berikut ini secara otomatis tidak akan dipertimbangkan atau diterima:

- Proposal yang diterima setelah batas waktu RFP di email atau kantor penerima yang ditentukan.
- Proposal yang tidak lengkap.

REVISI

Proposal dapat direvisi melalui email dan diterima sebelum batas waktu.

PENERIMAAN

GAIN tidak berkewajiban untuk menerima biaya terendah atau salah satu dari Proposal yang diajukan. Oleh karena itu, persyaratan kelayakan, kriteria evaluasi, dan persyaratan wajib akan menjadi pedoman.

PENYELESAIAN

- Proposal harus diajukan di atas kop surat resmi organisasi atau perusahaan dan harus ditandatangani oleh pimpinan atau penandatanganan resmi dari organisasi atau perusahaan.
- Jika terdapat kesalahan dalam perhitungan biaya keseluruhan, maka biaya unit akan menjadi acuan.
- Pemohon bertanggung jawab untuk memahami persyaratan dan instruksi yang ditentukan oleh GAIN. Apabila diperlukan klarifikasi, pemohon disarankan untuk menghubungi email yang tertera pada bagian kontak. ²
- GAIN telah berupaya semaksimal mungkin untuk memastikan representasi yang akurat dalam Permintaan Proposal (RFP) ini, informasi yang terkandung dalam RFP ini hanya disediakan sebagai panduan. Tidak ada satu pun dalam RFP ini yang dimaksudkan untuk membebaskan pelamar dari berpendapat dan menarik kesimpulan terkait dengan hal-hal yang dibahas dalam RFP ini.
- Dengan menanggapi RFP ini, pelamar mengonfirmasi bahwa kegagalan untuk mematuhi salah satu syarat RFP dapat mengakibatkan diskualifikasi dari pengajuan mereka.

HAK PENOLAKAN

GAIN berhak menolak setiap atau seluruh pengajuan atau membatalkan atau menarik RFP ini dengan alasan apa pun dan atas kebijakannya sendiri tanpa menimbulkan biaya atau tanggung jawab untuk biaya atau kerugian yang dikeluarkan oleh pelamar mana pun, termasuk, (tanpa Batasan), biaya yang dikeluarkan dalam persiapan pengajuan. Pelamar mengakui dan menyetujui bahwa GAIN tidak akan memberi ganti rugi kepada pelamar untuk biaya, pengeluaran, pembayaran, atau kerugian yang secara langsung atau tidak langsung terkait dengan persiapan pengajuan.

REFERENSI

GAIN berhak, sebelum memberikan Proposal, untuk meminta pelamar menyerahkan bukti kualifikasi yang dianggap perlu, dan akan mempertimbangkan bukti terkait kualifikasi finansial, teknis, dan kualifikasi serta kemampuan lainnya dari pelamar.

RILIS INFORMASI

Setelah Proposal dikumpulkan dan berdasarkan permintaan tertulis kepada GAIN, hanya informasi berikut yang akan dirilis:

- Nama pelamar yang berhasil

² Kontak Email untuk pertanyaan: eyunindio-sari@gainhealth.org CC: GAINIndonesia@gainhealth.org

- Peringkat individu pemohon sendiri.

SYARAT DAN KETENTUAN PERMINTAAN INI

PEMBERITAHUAN PERMINTAAN YANG TIDAK MENGIKAT

GAIN berhak untuk menolak semua penawaran yang diterima sebagai tanggapan terhadap permintaan ini dan tidak terikat untuk menerima proposal apa pun. GAIN juga berhak untuk menegosiasikan isi proposal yang diajukan oleh pelamar yang terpilih, serta menerima sebagian komponen proposal jika dianggap sesuai.

KERAHASIAAN

Semua informasi yang disediakan sebagai bagian dari permintaan ini dianggap rahasia. Jika ada informasi yang dibuka secara tidak semestinya, GAIN akan mencari upaya pemulihan yang sesuai sebagaimana diizinkan. Proposal, diskusi, dan semua informasi yang diterima sebagai tanggapan terhadap permintaan ini akan dijaga kerahasiaannya.

HAK NEGOSIASI AKHIR TERHADAP PROPOSAL

GAIN berhak untuk menegosiasikan biaya akhir dan ruang lingkup pekerjaan dari proposal. GAIN berhak untuk membatasi atau melibatkan pihak ketiga atas kebijakannya sendiri dalam negosiasi tersebut.

KRITERIA EVALUASI

Proposal akan ditinjau oleh Tim Seleksi. Kriteria berikut menunjukkan daftar kriteria signifikan yang akan digunakan untuk menilai proposal. Daftar ini tidak mencakup semua dan disediakan untuk meningkatkan kemampuan pelamar dalam memberikan tanggapan yang substansial.

Pelamar diharuskan untuk menyerahkan informasi berikut, sesuai dengan panduan yang diberikan di bagian ini:

- Pemahaman terhadap ruang lingkup pekerjaan:
 - Proposal harus menunjukkan pemahaman yang jelas tentang tujuan proyek dan hasil yang diharapkan
- Memahami persyaratan teknis dari RFP ini:
 - Menyediakan dokumentasi teknis yang rinci dari strategi yang diusulkan.
- Pendekatan kreatif dan metodologis yang diperlukan untuk menerapkan setiap bagian dari ruang lingkup pekerjaan.
- Kelengkapan rencana kerja dan kelayakan kerangka waktu yang diusulkan:
 - Proposal harus menyertakan rencana kerja yang layak untuk memastikan keberhasilan penyelesaian hasil yang diharapkan.
 - Rencana kerja merinci bagaimana kegiatan-kegiatan akan dikoordinasikan.
- Anggaran rinci dan keefektifan biaya dari pendekatan yang diusulkan:

- Bukti pendekatan yang efektif (hemat biaya) untuk melaksanakan pekerjaan dalam anggaran yang diusulkan.
- Rencana manajemen dan personel:
 - Anggota tim yang bekerja pada proyek ini dianjurkan melibatkan kaum muda dan atau kelompok wanita.
 - Jumlah anggota tim yang cukup untuk memberikan layanan.

GAIN berhak untuk menghubungi individu dan kontraktor guna memverifikasi informasi yang disediakan sebagai bagian dari Proposal.

PROSES PENINJAUAN

Proses peninjauan akan melibatkan Panel Peninjau dengan peserta yang dipilih oleh GAIN.

BATASAN TERKAIT PIHAK KETIGA

GAIN tidak mewakili, menjamin, atau bertindak sebagai agen untuk pihak ketiga mana pun sebagai hasil dari permintaan proposal ini. Permintaan ini tidak memberikan wewenang kepada pihak ketiga mana pun untuk mengikat atau mengatasnamakan GAIN dengan cara apa pun tanpa persetujuan tertulis dari GAIN.

KOMUNIKASI

Semua komunikasi terkait permintaan proposal ini harus diarahkan kepada pihak yang sesuai di GAIN. Menghubungi pihak ketiga yang terlibat dalam RFP, panel peninjau, atau pihak lain dapat dianggap sebagai konflik kepentingan dan dapat mengakibatkan diskualifikasi proposal.

PENERIMAAN AKHIR

Pemberian proposal tidak serta merta menunjukkan penerimaan atas syarat dan ketentuan yang ditetapkan. GAIN berhak untuk melakukan negosiasi atas syarat dan ketentuan akhir, termasuk biaya dan ruang lingkup pekerjaan saat menegosiasikan kontrak akhir yang akan disepakati antara GAIN dan pemohon.

MASA BERLAKU

Penawaran layanan akan tetap berlaku selama 60 hari setelah tanggal penutupan Proposal. Jika terpilih, pemohon yang berhasil diharapkan untuk menandatangani kontrak yang tunduk pada syarat dan ketentuan GAIN.

KEKAYAAN INTELEKTUAL

Berdasarkan ketentuan kontrak yang akan disepakati antara GAIN dan pemohon, kepemilikan kekayaan intelektual terkait ruang lingkup pekerjaan kontrak, termasuk informasi teknis,

pengetahuan, proses, hak cipta, model, gambar, kode sumber, dan spesifikasi yang dikembangkan oleh pemohon dalam pelaksanaan kontrak akan sepenuhnya menjadi milik GAIN.

RUANG LINGKUP PERUBAHAN

Setelah kontrak ditandatangani, tidak ada peningkatan tanggung jawab GAIN atau biaya yang harus dibayarkan oleh GAIN untuk layanan yang dihasilkan dari perubahan, modifikasi, atau interpretasi dokumen yang akan disahkan atau dibayarkan kepada pemohon kecuali perubahan, modifikasi, atau interpretasi tersebut telah menerima persetujuan tertulis sebelumnya dari GAIN.

PENAWARAN LAYANAN

Penawaran yang diajukan oleh:

(Tuliskan atau ketikkan nama dan alamat bisnis, korporasi)

Saya (Kami) yang bertanda tangan di bawah ini menawarkan kepada GAIN untuk menyediakan semua keahlian, pengawasan, material, dan hal-hal lain yang diperlukan untuk menyelesaikan pekerjaan secara memuaskan sesuai dengan persyaratan RFP dan syarat dan ketentuan dari GAIN dengan harga sebagai berikut:

- 1.
 - 2.
 - 3.
- Dst

Saya (Kami) setuju bahwa Penawaran Layanan ini akan tetap berlaku selama enam puluh (60) hari kalender setelah tanggal penerimaan oleh GAIN.

Saya (Kami) dengan ini mengajukan yang berikut:

- a) Proposal untuk melaksanakan pekerjaan, sesuai dengan persyaratan yang ditetapkan oleh GAIN.
- b) (b) Penawaran layanan yang telah dilengkapi sesuai dengan syarat dan ketentuan yang tercantum di sini.

PENAWARAN YANG TIDAK MEMUAT DOKUMENTASI YANG DISEBUTKAN DI ATAS ATAU MENYIMPANG DARI FORMAT PERHITUNGAN BIAYA YANG DITETAPKAN DAPAT DIANGGAP TIDAK LENGKAP DAN TIDAK DAPAT DITERIMA.

Tanggal pada hari ini di [Nama Kota], [Tanggal].

_____ [Nama Pemohon]
Tanda Tangan (pemohon)

_____ [Nama Pemohon]
Tanda Tangan (pemohon)

LAMPIRAN 1

TEMPLATE PENGAJUAN PROPOSAL

1. Informasi Pemohon

- **Nama Organisasi:**
- **Alamat:**
- **Nomor telepon:**
- **Alamat email:**
- **Situs web (jika ada):**
- **Nomor Induk Berusaha (NIB) atau Tanda Daftar Usaha:**

2. Ringkasan Eksekutif

Mohon berikan gambaran singkat mengenai perusahaan/organisasi Anda dan misinya, termasuk pengalaman Anda dalam produksi tempe, kelayakan terhadap kualifikasi, dan bagaimana Anda berniat untuk berkontribusi pada tujuan proyek ini.

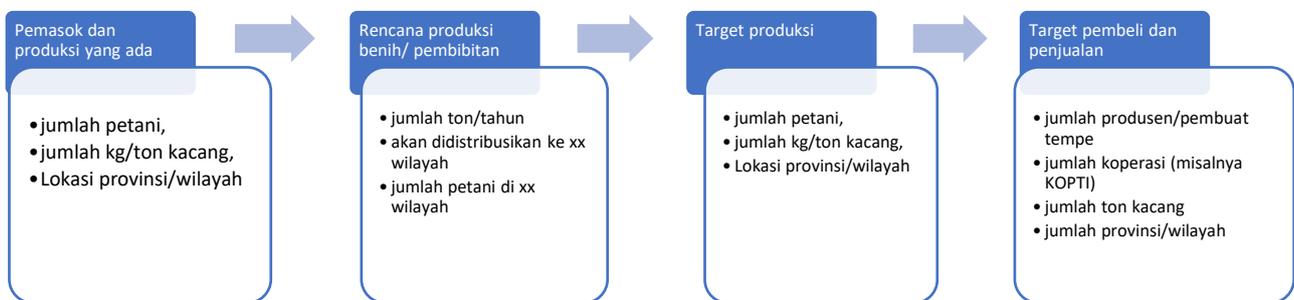
3. Latar Belakang dan Pengalaman

- Jelaskan latar belakang perusahaan/organisasi Anda dalam produksi tempe, termasuk lama beroperasi, kapasitas produksi, dan keahlian.
- Soroti hambatan Anda, keterbatasan perusahaan Anda saat ini, dan bagaimana hal itu sejalan dengan rencana proyek (business plan) yang Anda usulkan.
- Soroti pengalaman, kolaborasi, atau proyek sebelumnya yang menunjukkan kapasitas Anda untuk memenuhi persyaratan RFP ini.
- Ukuran tim, kapasitas, kualifikasi

4. Usulan Rencana dan Strategi Bisnis

- Uraikan pendekatan yang Anda usulkan untuk memenuhi tujuan yang diuraikan dalam RFP, termasuk tujuan, dan strategi termasuk metode, alat, dan proses spesifik yang akan Anda gunakan untuk mempromosikan tempe kacang koro dan kacang-kacangan campuran
- Jelaskan jenis tempe yang Anda produksi dan bagaimana tempe tersebut selaras dengan tujuan proyek (misalnya, praktik berkelanjutan, inovasi produk).
- Rencana bisnis, tujuan, dan strategi untuk mempromosikan tempe kacang koro dan kacang-kacangan campuran.
 - Menyediakan data pasokan kacang dan petani sumber kacang
 - Sertakan Pemasok potensial dan permintaan pasar

- Dukungan yang diperlukan untuk mengimplementasikan rencana bisnis.
- Sediakan garis waktu dengan aktivitas dan pencapaian utama.
- Sertakan Skenario untuk pengembangan dan peningkatan skala di masa depan
- Gambar di bawah ini sebagai contoh (xx harus diisi).



Gambar 2. Contoh skenario pengembangan bisnis

5. Persyaratan Implementasi dan Sumber Daya

- Merinci sumber daya (misalnya, personel, fasilitas, peralatan) yang akan Anda gunakan untuk mengimplementasikan proyek dengan sukses.
- Jika ada, cantumkan jumlah anggota staf yang terlibat, kualifikasi mereka, dan peran mereka dalam proyek.

6. Proposal Anggaran

- Sediakan proposal anggaran yang terperinci, dengan mengelompokkan biaya ke dalam kategori yang relevan (misalnya, bahan baku, tenaga kerja, peralatan, transportasi).
- Tunjukkan apakah ada kontribusi keuangan atau barang yang diberikan oleh organisasi Anda.
- Dukungan lain (strategis) dan manajemen keuangan

7. Pemantauan dan Evaluasi

- Jelaskan bagaimana Anda akan memantau dan mengevaluasi kemajuan dan hasil proyek.

8. Dokumen Pendukung

Mohon lampirkan dokumen-dokumen berikut ini:

- Izin Usaha (NIB atau yang setara)
- Profil Organisasi
- Sertifikasi atau referensi lain yang relevan.
- Dokumentasi (foto/video yang terkait).